

COMPETENCIA: ATENCION AL CLIENTE DE ACUERDO CON POLITICAS DE SERVICIO DE LA EMPRESA

Resultados de aprendizaje:

- 21060102008 Aplicar acciones de mejora frente a situaciones relacionadas con el servicio, de acuerdo con políticas organizacionales y normativa vigente.
- Presentación : Material de apoyo
- Receso
- Actividad :
- Customer Satisfaction Score (CSAT)

Esta es una herramienta importante que ayuda a entender si tus productos o servicios han superado o no las expectativas de tus clientes. Además, permite medir su satisfacción y experiencia.

<El [CSAT](#) se mide enviando a los clientes una encuesta en la que se les pide que califiquen su nivel de satisfacción con la interacción en una escala de “muy insatisfecho” “muy satisfecho”.</p>
</div>
<div data-bbox="170 670 659 686" data-label="Text">
<p>¿Qué tan satisfecho te encuentras con nuestro servicio?</p>
</div>
<div data-bbox="171 690 805 764" data-label="Image">

</div>
<div data-bbox="192 799 496 821" data-label="Section-Header">
<h3>Descripción de la actividad:</h3>
</div>
<div data-bbox="192 825 867 901" data-label="Text">
<p>Elabora una encuesta, tus propios emoticones con tus compañeros de grupo para medir la satisfacción del cliente, utiliza 10 preguntas esto lo realizas en un formato como tu</p>
</div>

prefieras como se ilustra el cuadro anterior, para realizar la satisfacción del cliente, hazlo en unas paletas o en tus preferencias para ser socializados en la clase, aquí identificaremos la satisfacción de los clientes por medio de estas imágenes.

se expone en clases y se escogerá la mejor encuesta el instructor la evaluará y la selecciona según la redacción, coherencia en las preguntas, y mejor diseño.